



مسؤولو علاقات المستثمرين المعتمدين

روابط مفيدة

47

# مرحباً بكم في آخر إصدار من تقرير الإدراجات الخاص بتداول السعودية

يسلّط هذا التقرير الضوء على عمليات الإدراج والتمويل الخاصة بسوق الأسهم وسوق أدوات الدين في تداول السعودية خلال عام 2021م، ويقدّم بيانات وتحليلات عن توجهات السوق. كما يعرض التقرير قصص نمو العديد من الشركات التي اعتمدت الابتكار نهجاً لها وانضمت مؤخرًا إلى أسواقنا، بدءًا من الشركات الناشئة ذات إمكانيات النمو الكبيرة، وانتهاءً بالشركات العالمية الرائدة.

ويشمل هذا التقرير الشركات التي تم إدراجها في تداول السعودية خلال عام 2021، حيث ستتم تغطية الشركات التي قامت بطرحها العام الأولي في عام 2021 ولكن تم إدراجها خلال عام 2022 في النسخة القادمة.



كان عام 2021م عاماً حافلاً في تداول السعودية، حيث شهدنا 21 إدراج من مختلف القطاعات ، ابتداءً من قطاع الأغذية وانتهاءً بقطاع الاتصالات، كما شهدنا نجاح إدراج شركتنا الأم (مجموعة تداول السعودية).

يعكس الارتفاع الكبير في عمليات الطرح العام الأولي خلال عام 2021م البيئة المواتية والمشجعة للسوق المالية السعودية على مستوى العالم، مع استمرار الانتعاش في مرحلة ما بعد الجائحة. ويؤكد ذلك على ثقة المصدرين والمستثمرين في السوق المالية السعودية.

يعتبر وجود سوق مالية متينة من أساسيات عملية التحول في المملكة العربية السعودية، ويعد التوسع الاستراتيجي طويل المدى بهدف إنشاء سوق مالية متقدمة أحد ركائز برنامج تطوير القطاع المالي، الذي يهدف لبناء قطاع مالي مزدهر يسهم في تمكين ودعم رؤية المملكة 2030. وباعتبار تداول السعودية واحدة من أكبر الأسواق الناشئة وأكثرها سيولة في العالم، نفخر بتقديم أسواق موثوقة وفعّالة، توفّر خيارات مرنة للمصدرين وتتيح لهم الوصول إلى مجموعة متنوعة من المنتجات الاستثمارية المتوافقة مع استراتيجيات نموهم.

وتعد هذه المرونة عنصراً أساسياً في استراتيجيتنا التي تهدف إلى تعزيز وتنويع طروحاتنا لكل من المصدرين والمستثمرين، وذلك من خلال تحسين فئات الأصول الحالية، وفتح آفاق لأسواق جديدة، وتحديث منتجاتنا وخدماتنا. كما نلتزم بالعمل مع الجهات ذات الصلة لتحسين الإجراءات وتبسيط المتطلبات للشركات التي تتطلع إلى الإدراج في السوق المالية السعودية، وذلك تماشيًا مع برنامج تطوير القطاع المالي.

وقد اتخذنا العديد من الخطوات في هذا الجانب في عام 2021م، ابتداءً بإتاحة البينة التحتية للشركات التي تتطلع إلى التوسع، وحتى تعديل القواعد التي تحكم نمو - السوق الموازية لإتاحة إدراج صناديق الاستثمار العقارية المتداولة، وصناديق المؤشرات المتداولة، وصناديق الاستثمار المغلقة المتداولة. ومع استمرار هذه الجهود، أصبحنا نركز أيضًا على تطوير منتجات المشتقات المالية، وتحفيز عمليات الإدراج الدولية، وبناء أطر الحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات، وزيادة مؤشراتنا وبياناتنا المرجعية. كل هذه الخطوات تمهد إلى تحقيق رؤيتنا لنصبح وجهة جاذبة للمستثمرين والمصدرين محليًا وإقليميًا ودوليًا.

ومع بداية عام 2022م، فإننا على ثقة بأن هذا التحوّل ومجموعة التحسينات التي نقوم بها سيكون لها أثراً إيجابياً على عملياتنا، وستمهد لنا الطريق لجذب المزيد من الشركات الابتكارية والديناميكية، ومن مختلف الأحجام، في تداول السعودية.



أدرجنا مجموعة متنوعة من الشركات في أسواق تداول السعودية خلال عام 2021م، شملت مجموعة واسعة من القطاعات والشركات وبأحجام مختلفة. ويجمع بين كل هذه الشركات امتلاكها قصص نمو قوية.

كان إدراج شركتنا الأم مجموعة تداول السعودية القابضة علامة فارقة في عملية تحول المجموعة هذا العام، والتي تعمل كشركة قابضة تضم شركات رئيسية تابعة: "تداول السعودية"، ومركز مقاصة الأوراق المالية "مقاصة"، ومركز إيداع الأوراق المالية "إيداع"، و"وامض"، ولكل منها قصة نمو واضحة ومسار استثماري لافت. وشهد الطرح العام الأولي طلبًا كبيراً من المستثمرين محليًا ودوليًا.

كما شهدت سوقنا الرئيسية في النصف الأول من عام 2021 الطرح العام الأولي لشركة ذيب لتأجير السيارات، وشركة الخريِّف لتقنية المياه والطاقة، وصندوق الخبير للدخل، وتبعتها في الإدراج في النصف الثاني من العام شركة التنمية الغذائية، والشركة العربية لخدمات الإنترنت والاتصالات (سلوشنز)، وشركة أكوا باور، والشركة العربية للتعهدات الفنية (العربية)، وشركة النايفات للتمويل، وشركة المنجم للأغذية. وجمعت هذه الإدراجات في السوق الرئيسية 17.7 مليار ريال سعودي (4.7 مليار دولار) من رؤوس الأموال (بما في ذلك مجموعة تداول السعودية)، إضافة إلى 2 مليار ريال سعودي (533 مليون دولار) من الطرح الثانوي للشركات والصناديق المدرجة حالياً.

أما في نمو – السوق الموازية، شهدنا نشاطاً كبيراً في عمليات الإدراج، بالإضافة إلى تزايد الإقبال على الإدراج المباشر الذي طرح في عام 2019م، كما رحبت نمو - السوق الموازية بانضمام كل من شركة مطاعم بيت الشطيرة للوجبات السريعة (برغرايززر)، وشركة الحاسوب للتجارة، وشركة جروب فايف السعودية للأنابيب، والتي بلغ حجم طروحاتها 244 مليون ريال سعودي (65 مليون دولار)، بالإضافة إلى 8 إدراجات مباشرة لـ: شركة وطني للحديد والصلب (حديد وطني)، وشركة مصنع فش فاش للمواد الغذائية، وشركة أبناء محمد حسن الناقول (الناقول)، والشركة الوطنية لصناعة الأسمدة الكيماوية (موبي)، وشركة مجمع المركز الكندي الطبي العام (المركز الكندي الطبي العام (المركز الكندي الطبي العام (المركز الكندي.

تفرض نمو – السوق الموازية متطلبات إدراج أقل من متطلبات السوق الرئيسية، مما يتيح للشركات الصغيرة والمتوسطة فرصة تنويع مصادر تمويلها وتطوير أعمالها بما يتماشى مع أهداف رؤية 2030 من خلال الإدراج بالسوق المالية. وهناك إمكانية لانتقال الشركات المدرجة في نمو - السوق الموازية إلى السوق الرئيسية في حال تلبيتها معايير معينة. وقد أصبحت شركة الأعمال التطويرية الغذائية تاسع شركة تحقق هذا الانتقال بين السوقين حتى الآن، حيث تم إدراجها في السوق الرئيسية في شهر نوفمبر 2021.

وفي خضم هذه الأحداث التي شهدتها السوق، وعلى الرغم من التحديات المستمرة التي فرضتها الجائحة، واصلنا العمل على تعزيز خدماتنا، مما وفَّر حلولاً مرنة ومبتكرة تُمكن الشركات من النمو والازدهار في السوق المالية.

#### قرار الإدراج

في 8 ديسمبر 2021م، أدرجت مجموعة تداول السعودية في السوق الرئيسية لتداول السعودية. وشهد الإدراج إقبالاً كبيراً من المستثمرين المحليين والدوليين، حيث بلغت تغطية اكتتاب المؤسسات 121 ضعفاً، في حين تجاوزت نسبة تغطية الأفراد 4.4 أضعاف.

#### دوافع الإدراج

تشهد المملكة العربية السعودية تحولًا تاريخيًا يعتمد اعتمادًا كبيرًا على بناء منظومة مالية متينة وسوق مالية متقدمة، وتمثل مجموعة تداول السعودية جزءًا لا يتجزأ من هذا التحول، وتعد مساهمًا رئيسيًا في نجاحه، إذ تعمل على تطوير السوق المالية السعودية باستمرار.

ومهد تحول المجموعة إلى شركة قابضة مطلع هذا العام لنجاح الطرح العام الأولي، ويعد إقبال المستثمرين الكبير على الطرح دليلًا حيًا على إمكانات النمو القوية لكل من مجموعة تداول السعودية والمملكة العربية السعودية باعتبارها وجهة استثمارية عالمية.

#### تاريخ حافل بالابتكار والتنفيذ



المصدر: معلومات الشركة

َّ فيَّ 2020ُ، حَصَلَت شركة مُقاصة على ترخيص هيئة السوق المالية كطرف مقابل مركزي مؤهل.

#### الخطط المستقبلية

ستنفذ مجموعة تداول السعودية، بصفتها شركة مدرجة في السوق، استراتيجية نمو تتكون من محورين، وتركز على فرص النمو التوسعية التي تدعمها البرامج المرتبطة برؤية 2030، ومبادرات الأعمال الجديدة في تداول السعودية، ومركز مقاصة، ومركز إيداء، ووامض بهدف تسريع عملية تنويع مصادر الدخل والتوسّع إلى أسواق جديدة.

# دليل الإدراج بالاستناد إلى رحلة الطرح العام الأولي لمجموعة ت<mark>د</mark>اول السعودية

"أردنا أن يُقدّم الطرح والإدراج معايير قياسية جديدة، وأن نجعل العملية سريعة وسلسة وملائمة كي نحصل على الخبرة اللازمة لإرشاد الشركات الأخرى خلال رحلة الإدراج الخاصة بها."

سارة جمّاز السحيمي، رئيس مجلس إدارة مجموعة تداول السعودية



#### الاستعداد المبكر وتخصيص الوقت الكافى

يتم اتخاذ قرار الإدراج في الغالب قبل بدء عملية الطرح العام الأولي بوقت كافٍ. وقد اتخذت مجموعة تداول السعودية القرار الاستراتيجي بشأن الطرح العام الأولي في عام 2015، وذلك بما يتماشى مع خطة تطوير القطاع المالي التي وضعتها المملكة ضمن مستهدفات رؤية 2030.

عند تحديد الوقت المناسب للإدراج، يجب مراعاة العديد من العوامل الرئيسية. على صعيد القطاع، على الشركات اختيار الوقت الملائم للاستفادة من تطورات السوق المالية على النحو الأمثل، بما في ذلك على سبيل المثال لا الحصر التغييرات التنظيمية، وشهية المستثمرين، وعمليات الإدراج الأخرى والسيولة في السوق، فضلاً عن الوضع الاقتصادي بشكل عام.

وعلى الصعيد المؤسسي، يجب على الشركات النظر في هيكلها التنظيمي والوظائف المساندة، وتنفيذ أي تغييرات مطلوبة قبل الإدراج بوقت كاف. فقد تطلّب إدراج مجموعة تداول السعودية تحويل الشركة إلى مجموعة، أي شركة قابضة وشركات تابعة، وإسناد تقديم الدعم إلى الشركة القابضة، وإتاحة المجال أمام الشركات التابعة للتركيز على مهامها الأساسية: الإدراج والتداول، والمقاصة، والتسوية، وابتكار التقنيات الحديثة، مما وفر لنا المنصة اللازمة لتحقيق الأهداف الاستراتيجية للمجموعة وتعزيز بنيتها التحتية قبل الطرح العام. حيث قمنا بإعادة الهيكلة في النصف الأول من عام 2021م استعداداً للطرح العام الأولي، وحصلنا على الموافقات القانونية والتنظيمية اللازمة.

### التأني في اختيار المستشارين

يُنصح بأخذ الوقت الكافي في عملية اختيار المستشارين الماليين والقانونيين في الشركة. للفريق الذي تختاره الشركة أهمية كبرى في مساعدتها على التعامل مع إجراءات عملية الطرح العام الأولي واستيفاء متطلباتها، ولهذا فإن اختيار الفريق المناسب سيساعد على الالتزام بالمواعيد النهائية ومعالجة أي عقبات محتملة بكفاءة وفاعلية. فعند قيامنا بعملية الاختيار، قمنا بإجراءات دقيقة آخذين بعين الاعتبار حجم الفريق وقدراته وخبراته في المجال ومستحقاته والتوصيات التي حصلنا عليها.

#### إنشاء هيكل بمعايير حوكمة عالية

الطرح العام هو مشروع ينطوي على العديد من القرارات التي يجب أن تتخذها الشركة، ويتطلب من الإدارة التزاماً كبيراً ويشارك فيه العديد من الأطراف. ويعد اعتماد الحوكمة الرشيدة ووضع جدول زمني واضح والإدارة الفعالة للمشروع أمراً بالغ الأهمية لضمان إدارة المشروع بطريقة منظمة وفعالة من حيث التكلفة. سيساعد هذا في تحديد العقبات التي يمكن معالجتها في وقت مبكر، مما يضمن عدم التأخر عن الجدول الزمنى المحدد، وتجنب التكاليف المترتبة عن التأخر.

#### تعريف وتثقيف المستثمرين

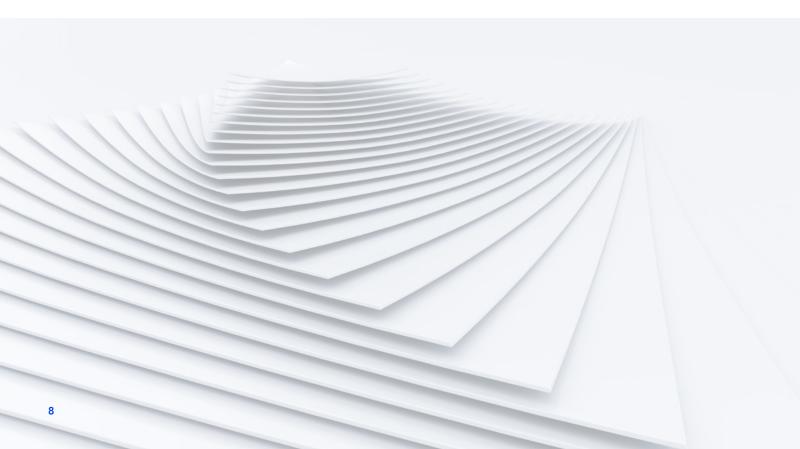
عندما يتعلق الأمر بتثقيف المستثمرين المحتملين حول الشركة الفراد إدراجها ومزاياها والقطاع الذي تنشط فيه، ننصح بتخصيص الوقت الكافي لهذه العملية والبدء في وقت مبكر، حيث أن فتح قنوات التواصل مع المستثمرين مُبكراً يسهم في الحصول على ملاحظات قيّمة حول القصة الخاصة بالتجربة الاستثمارية للشركة. ويجب أن تسلط القصة الضوء على المزايا التنافسية للشركة وخطط النمو، ودعمها بالبيانات والأدلة. ولتحقيق أقصى قدر من التأثير، يمكن إبراز رسائل القصة من خلال عقد اجتماعات مباشرة وتنفيذ حملة توعية واسعة تركز على نقاط قوة الشركة وإمكاناتها.

# التحضير للاجتماعات مع محللي الأبحاث والمستثمرين

خلال عملية الطرح العام الأولي، يتعين على الفريق التنفيذي الإجابة عن أسئلة واستفسارات المستشارين والمستثمرين. وتدور هذه الأسئلة حول بيئة الاقتصاد الكلي، والقطاع الذي تعمل فيه الشركة والشركات المماثلة، واستراتيجية الشركة وتوقعاتها، كما تشمل أسئلة تفصيلية حول البيانات والتوقعات المالية والإفصاحات في نشرة الإصدار. بالنسبة لمجموعة تداول السعودية، عمل فريق الطرح العام مع المستشارين بشكل وثيق بهدف إعداد قائمة بالإجابات على الأسئلة المحتملة من جميع الفئات المعنيّة بالشكل الذي يدعم قصة الشركة.

## تنفيذ العملية التنظيمية بأعلى مستوى

يُعتبر التقدم بطلب لهيئة السوق المالية خطوة رئيسية وحاسمة في عملية الطرح العام الأولي. فمن الضروري التأكد من أن يكون التقديم الأول وفق أعلى المستويات المطلوبة، سواء من حيث المحتوى أو اللغة العربية، لأهميته في ترك انطباع جيد لدى الجهة المنظمة فيما يتعلق باستعداد الشركة للطرح العام. ويسهم التقديم الجيد في الحد من التعليقات الواردة في وقت لاحق من عملية الإدراج، مما يتيح للشركة التركيز على تثقيف محللي الأبحاث وعقد اجتماعات المستثمرين. كما يجب تقديم الطلب عندما تكون الشركة جاهزة وقادرة على الالتزام بالجدول الزمني.



# دليل الإدراج بالاستناد إلى رحلة الطرح العام الأولي لمجموعة تداول السعودية

#### يوم الإدراج هو البداية، وليس النهاية!

يمثل يوم الإدراج لحظة تاريخية تحتفل بها الشركة بعد الجهود التي بذلها منسوبيها خلال فترة الإعداد للطرح العام ، كما أن الإدراج يمثل بداية جديدة للشركة.

حقق إدراج مجموعة تداول السعودية العديد من المزايا لنا ولجميع الأطراف التي نعمل معها، بما في ذلك:

- زيادة قيمة العلامة التجارية، حيث تعد تداول السعودية إحدى الأسواق المالية القليلة المُدرجة على مستوى العالم.
  - تجسيد خططنا التجارية وتحويلها إلى قيمة سوقية تتيح للمستثمرين تقييم مستوى نجاح الإدارة بصورة مباشرة.
- تحقيق الشفافية الضرورية لتلبية المتطلبات التنظيمية وتوفير المعلومات للمستثمرين يسهم ببناء وتعزيز الانضباط الإدارى.



# إحصائيات الإدراج

كان عام 2021م عامًا حافلًا بالنجاحات في تداول السعودية، التي رحبت بمجموعة واسعة من الشركات الرائدة في السوق الرئيسية، ونمو - السوق الموازية.

أثمرت عمليات الطرح العام الأولي في السوق الرئيسية - البالغ عددها 10 عمليات – عن جمع رأس مال قدره 17.7 مليار ريال سعودي (4.7 مليار دولار) ، إلى جانب رأس مال قدره 2 مليار ريال سعودي (533 مليون دولار) من عمليات الطرح الثانوي للشركات المدرجة حاليًا. أما في نمو - السوق الموازية، فقد حققت عمليات الطرح العام الأولي البالغ عددها 3 عمليات 244 مليون ريال سعودي (65 مليون دولار)، كما أكملت 8 شركات أخرى الإدراج المباشر لأسهمها.

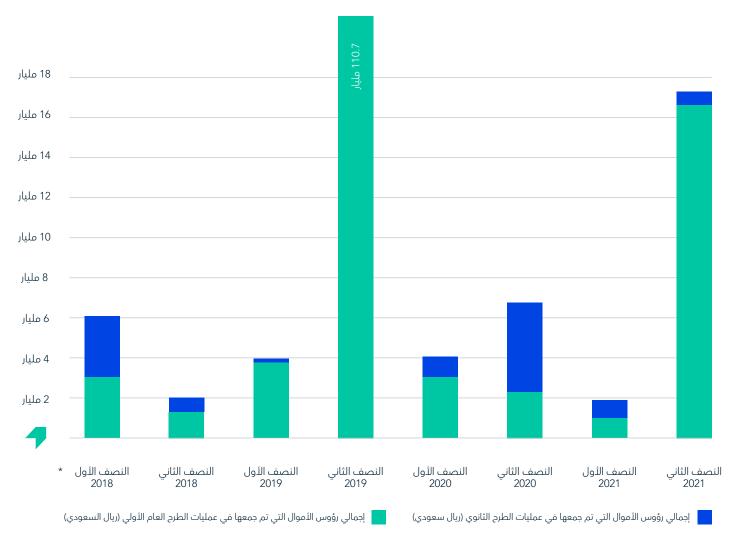
# عمليات الطرح العام الأولى في الأسواق الناشئة في 2021م



حجم الطرح في عمليات الطرح الأولى (مليون دولار أمريكي)

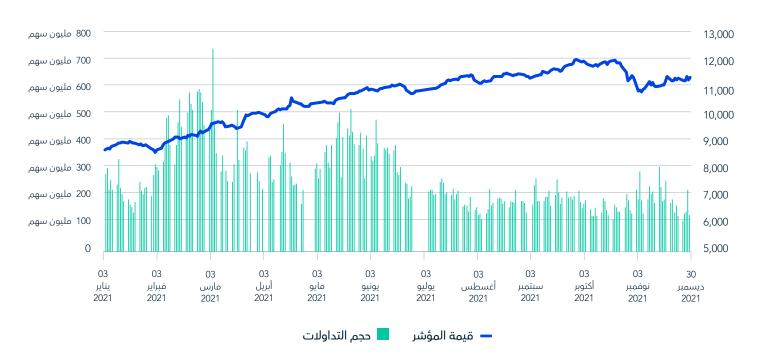
ويشمل هذا التقرير الشركات التي تم إدراجها في تداول السعودية خلال عام 2021، حيث ستتم تغطية الشركات التي قامت بطرحها العام الأولي في عام 2021 ولكن تم إدراجها خلال عام 2022 في النسخة القادمة.

# تداول السعودية – رؤوس الأموال التي تم جمعها في عمليات الطرح العام الأولي والطرح الثانوي\*



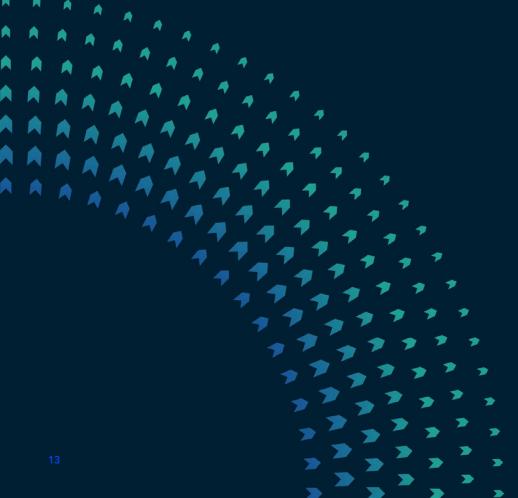
# أداء مؤشر السوق الرئيسية (تاسي)

ارتفع مؤشر السوق الرئيسية (تاسي) بنسبة %30.9 في عام 2021م.



القطاعات الأقل أداءً	القطاعات الأعلى أداءً
▼ 13.43% - تجزئة الأغذية	▲ 127.60% - الإعلام والترفيه
▼ 11.50% - إنتاج الأغذية	▲ 103.34% - التطبيقات وخدمات التقنية
▼ 0.57% - التأمين	▲ 61.05% - البنوك
▲ 0.38% - الأدوية	▲ 48.61% - الاستثمار والتمويل

# إدراجات الأسهم والصناديق <mark>لعام 2021م</mark>





#### لمحة عامة

تأسست شركة ذيب لتأجير السيارات في الرياض عام 1991م، وتقدم خدمات تأجير السيارات حسب الطلب لأكثر من 260,000عميل عبر48 فرعًا في المملكة العربية السعودية، ومع امتلاكها أسطولًا يضم أكثر من 19,000 سيارة وفريقًا متمرسًا يزيد على 1,000 موظف، تعد ذيب الشركة الرائدة في السوق في مجال تأجير السيارات على المدى القصير، وتشتهر على نطاق واسع بأسطولها المتنوع من السيارات وتقديمها خدمة متميزة لعملائها.

أدرجت ذيب لتأجير السيارات 30% من أسهمها في السوق الرئيسية لتداول السعودية في مارس 2021, وجمعت 516 مليون ريال سعودي، وكان الطرح العام اللولي للشركة علامة فارقة في مسيرة تطورها، وسيدعم استراتيجية نموها بافتتاح فروع جديدة، سواء في المطارات، أو داخل المدن، أو في المشاريع الكبرى الجديدة، حيث من المرجح أن تزداد الحاجة إلى استئجار السيارات.





تعد شركة الخريِّف لتقنية المياه والطاقة واحدةً من الشركات الرائدة في إدارة المياه والمياه العادمة في المملكة العربية السعودية لأكثر من 30 عامًا، وتضم قاعدة عملاء الشركة وزارة البيئة والمياه والزراعة، وشركة المياه الوطنية، بالإضافة إلى العديد من مؤسسات القطاعين الحكومي والخاص، وتتولى حاليًا التشغيل الكامل لأكثر من 25% من البنية التحتية للمياه والمياه العادمة في المملكة، وتلعب دورًا محوريًا في تلبية الاحتياجات الأساسية لأكثر من 15 مليون نسمة في 40 مدينة.

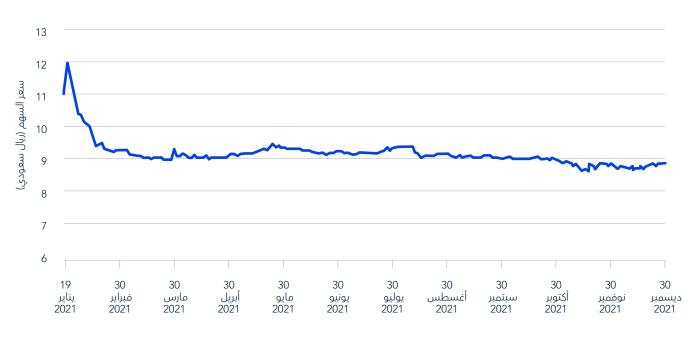
جمعت شركة الخريِّف لتقنية المياه والطاقة 540 مليون ريال سعودي بعد إدراجها 30% من أسهمها في تداول السعودية في مارس 2021م، وستستفيد الشركة من إدراجها لدعم طموحات رؤية 2030 في ضوء التوجيهات الحكومية لإنشاء موارد مائية مستدامة في المملكة.





صندوق الخبير للدخل المتنوع المتداول صندوق استثماري مغلق متداول متوافق مع ضوابط الهيئة الشرعية، يزود المستثمرين بمحفظة عالمية متنوعة من الأصول المدرة للدخل. تم إنشاء الصندوق من قبل شركة إدارة الأصول في جدة (الخبير المالية) التي تأسست عام 2004م وتختص بالاستثمارات والخدمات المالية للمؤسسات والمجموعات العائلية والمستثمرين الأفراد.

يهدف الصندوق إلى تحقيق دخل دوري للمستثمرين من خلال الاستثمار في أصول مدرة للدخل متوافقة مع الضوابط الشرعية مثل: الصكوك، والتمويل التجاري، والإجارة، وصناديق الدخل، والمرابحة في مختلف القطاعات داخليًا وخارجيًا، بما في ذلك الأسواق النامية والناشئة.





انطلقت "التنمية" منذ عام 1976م، وتعد مزودًا متكاملًا لمنتجات الدواجن الطازجة والمعالجة وغيرها من اللحوم والمنتجات الزراعية، وتضم 84 مزرعة، وستة مفارخ، ومطحنة علف، ومسلخين. كما تشغّل "التنمية" ثلاث مصانع لتجهيز الأغذية، و13 منشأة تخزين جافة وباردة. وتتخذ التنمية نموذج تخفيف الأصول المتكامل في عمليات الإنتاج والمعالجة والتوزيع، مما يتيح لها المرونة في التوسع، وتبيع التنمية منتجاتها بشكل أساسي في المملكة العربية السعودية، والإمارات، والبحرين، ولبنان، وعمان، والأردن، والكويت من خلال شبكة من الموزعين وتجار الجملة والتجزئة. وقدم التنمية خدماتها لمتاجر السوبرماركت الرائدة، بما فيها (بنده) و(العثيم) و(لولو) بالإضافة إلى الفنادق والمطاعم، بما في ذلك برجر كنج، وماكدونالدز، وبيتزا هت، وصب واي، كما تبيع منتجاتها للمستهلكين مباشرة على الإنترنت.

أدرجت الشركة %30 من رأس مالها في السوق الرئيسية في أغسطس 2021م، وجمعت 402 مليون ريال سعودي (107.2 مليون دولار أمريكي). وسيمهد إدراجها في السوق للمرحلة التالية من نموها، والتي تشمل تنمية أعمالها التجارية لمنتجات الدواجن الطازجة، بما يتماشى مع خطط الجهات الحكومية السعودية لتعزيز الأمن الغذائي.





الشركة العربية لخدمات الإنترنت والاتصالات (سلوشنز) هي شركة تابعة ومملوكة بالكامل لشركة الاتصالات السعودية، وقد انطلقت في عام 2003م، وتخدم اليوم 24,000 عميل تقريبًا في 35 مدينة عبر مختلف القطاعات الرئيسية في المملكة العربية السعودية، بما في ذلك الخدمات المالية، والرعاية الصحية، والتعليم. تضم الشركة 1500 موظف تقريبًا، وتملك أكثر من 800 اعتماد في الحلول التقنية، وتعتبر واحدة من أبرز ممكني التحول الرقمي في المملكة، وأحد أبرز مزودي خدمات الاتصالات وتقنية المعلومات على مستوى المملكة.

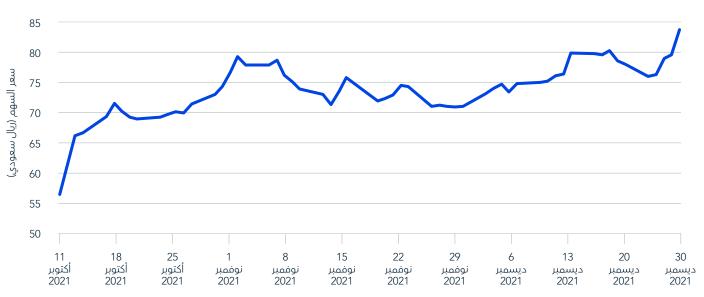
وقد بلغ الحجم الإجمالي لطرح أسهمها 3.624 مليار ريال سعودي (966 مليون دولار أمريكي)، وهو ما يمثل %20 من رأس مال الشركة. وانتهت فترة الدكتتاب في 21 سبتمبر 2021م باكتتاب المؤسسات الاستثمارية ما يصل إلى 21.6 مليون سهم، بينما اكتتب المستثمرون الأفراد على 2.4 مليون سهم. وسيساعد الطرح العام في دفع عجلة نمو (سلوشنز) وتوسيع قطاع الاتصالات السعودي، ودعم التحول الرقمي للشركات في المملكة العربية السعودية وفي المنطقة بأكملها.





تعد أكوا باور مطور ومستثمر ومشغل لمحطات توليد الطاقة وتحلية المياه. نمت أكوا باور خلال 17 عامًا لتصبح جهة فاعلة ورائدة في مجال الطاقة والمياه والهيدروجين وتحويل الطاقة في المملكة العربية السعودية وفي 12 دولة أخرى على مستوى العالم، حيث توفر الطاقة والمياه بطرق موثوقة ومسؤولة، وبتكلفة منخفضة لدعم التنمية الاجتماعية المستدامة، والنمو الاقتصادي للدول، ورفاهية المجتمعات في جميع أنحاء العالم. ويعمل في شركة أكوا باور حوالي 3,500 موظفًا في جميع أنحاء الشرق الأوسط وأفريقيا وآسيا الوسطى وجنوب شرق آسيا.

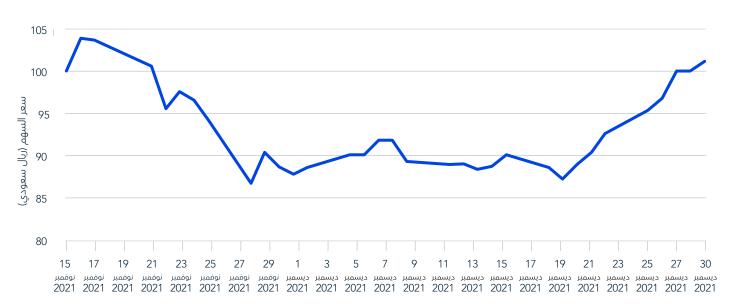
طرحت شركة أكوا باور 81.2 مليون سهم، والتي تمثل %11.1 من رأس مالها، وتجاوز حجم اكتتاب المستثمرين المؤسسات 247 ضعف، وأكثر من 200 ضعف بالنسبة للمستثمرين الأفراد. وجمعت الشركة من هذا الطرح 4.5 مليار ريال سعودي، وهو يعد أحد أكبر الإدراجات التي شهدتها السوق المالية السعودية بعد إدراج أرامكو السعودية في عام 2019م. وتؤدي أكوا باور دورًا رئيسيًا في تحول المملكة العربية السعودية إلى استخدام الطاقة المستدامة، وسيتيح لها الإدراج دعم هذا التحول، وتمهيد الطريق لتحقيق مستقبل عامر بالطاقة النظيفة والمستدامة.





تعد الشركة العربية للتعهدات الفنية (العربية) من الشركات الرائدة في تقديم الخدمات الإعلانية. تأسست الشركة عام 1983م، وتقدم خدمات تطوير اللوحات الإعلانية وطباعتها وصيانتها وتسويقها بمعايير عالمية، مع التركيز على الحلول القائمة على البيانات وأحدث التقنيات، كما أن إدراجها يزيد من تنوع الشركات المدرجة في أسواق تداول السعودية.

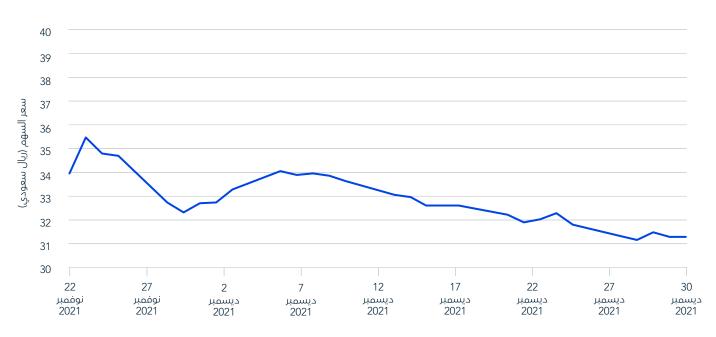
طرحت العربية %30 من رأس مالها في نوفمبر، وقد جمعت أكثر من 1.5 مليار ريال سعودي. وسجلت طلبات الاكتتاب على أسهم الشركة إقبالاً كبيراً، محققة نسبة تغطية تجاوزت المعروض بأضعاف بالنسبة للمستثمرين المؤسسات والأفراد. وسيعمل الإدراج على تسهيل تنفيذ الخطط الاستراتيجية للشركة، وسيسهم في التطوير المستمر لقطاع الإعلانات الخارجية في المملكة العربية السعودية.





النايفات للتمويل هي شركة تمويل إسلامي غير مصرفية تقدم خدماتها للعملاء، تأسست في الرياض عام 2002م. تقدم الشركة حلول تمويل مبتكرة تتوافق مع الشريعة الإسلامية، بما في ذلك التمويل الاستهلاكي، وتمويل البطاقات الائتمانية، وتمويل المنشآت الصغيرة والمتوسطة، وتدعم حلول شركة النايفات نمو الاقتصاد السعودي وتنويعه، وازدهار القطاع الخاص في المملكة.

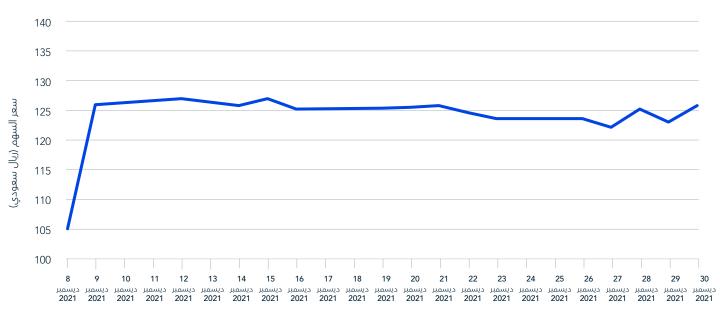
طرحت شركة النايفات %35 من أسهمها في نوفمبر، وجمعت نحو 1.2 مليار ريال سعودي، مما أتاح لها الاستفادة من أعمالها الأساسية وتوسيع محفظتها الخاصة بحلول التمويل لتوفير المزيد من الخيارات للمستهلكين، بما في ذلك البطاقات الائتمانية، وإقراض المنشآت الصغيرة والمتوسطة، ومنصة "فينتك" للتمويل الجماعي الخاصة بها.





تأسست مجموعة تداول السعودية القابضة في مارس 2021م، وذلك بعد إعلان السوق المالية السعودية (تداول) عن تحولها لتصبح شركة قابضة. وتهدف المجموعة إلى تطوير البنية التحتية للسوق المالية السعودية بما يتماشى مع أفضل الممارسات العالمية، وترسيخ مكانة المملكة العربية السعودية كدولة رائدة بين الأسواق الناشئة، وتعزيز حضورها كوجهة استثمارية عالمية جذابة ومتقدمة تقنياً، وبوابة إلى منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. كما تسعى مجموعة تداول السعودية إلى تحقيق أهداف برنامج تطوير القطاع المالي في المملكة العربية السعودية، وذلك في إطار أهداف رؤية 2030 لتعزيز نمو وتنويع موارد الاقتصاد.

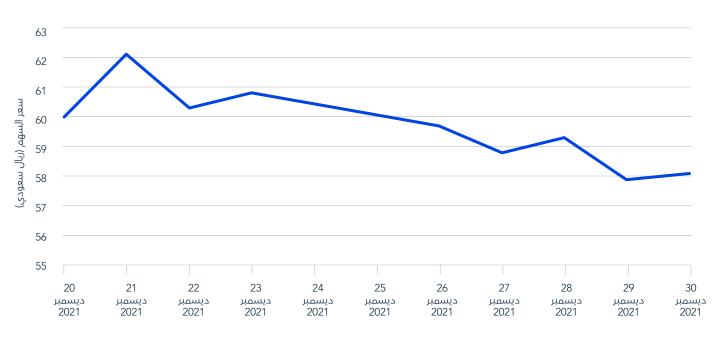
يسهم هيكل المجموعة القابضة الجديد - الذي يضم بدوره شركات تابعة - بدعم مجموعة تداول السعودية في تنفيذ خطط النمو طويلة المدى، وإتاحة فرص جديدة للمشاركين في السوق.





تعد شركة المنجم للأغذية واحدة من أكبر شركات الأغذية السعودية، وهي اسمً معروف في المملكة منذ أكثر من 70 عام، وتضم أكثر من 1,800 موظف في 14 فروع من فروعها. وتوفر الشركة خدمات الاستيراد والإنتاج والتسويق والتوزيع في قطاع الأغذية، كما تعمل على استيراد وتوزيع منتجات تحمل علامات تجارية من جميع أنحاء العالم للعملاء في المملكة، وتدير العديد من العلامات التجارية الرائدة المملوكة مثل: داري، ومونتانا، والأنعام السعودية، وماريتا، ولايف. تضم البنية التحتية الواسعة لشركة المنجم 12 مخزن تبريد وتجميد، وأسطولًا يضم أكثر من 1000 مركبة تتولى عمليات التوصيل إلى 18,000 منفذ في جميع أنحاء المملكة.

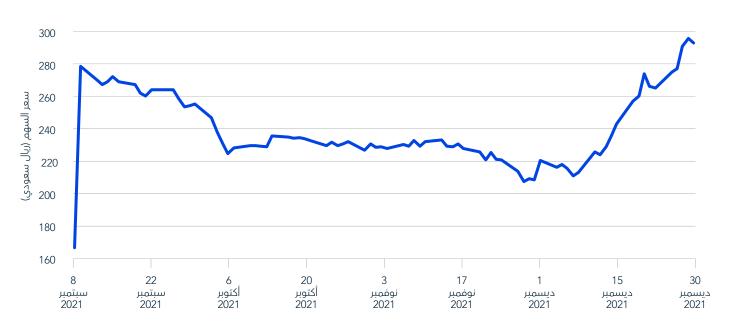
وقد حقق الطرح العام الأولي للشركة في ديسمبر أكثر من مليار ريال سعودي، والذي بدوره يدعم أنشطة الشركة في استيراد المنتجات الغذائية من جميع أنحاء العالم وإتاحتها للمستهلكين السعوديين بطريقة موثوقة وفعالة تضع العملاء في مقدمة أولوياتها.

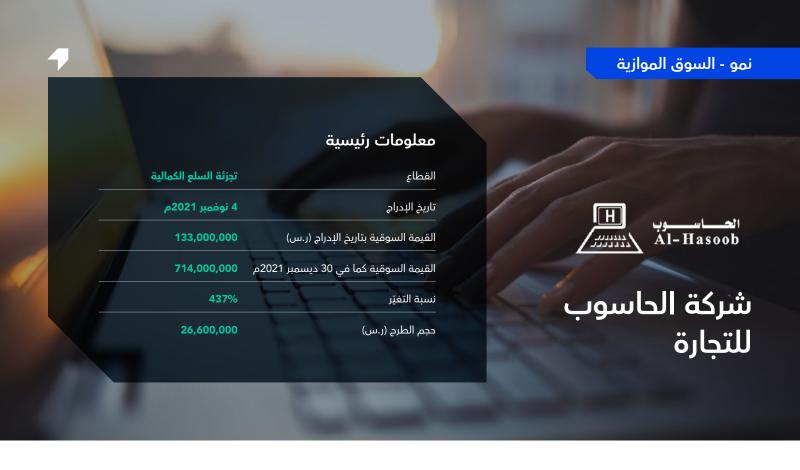




تأسست برغرايززر في عام 2009م وأصبحت من سلاسل المطاعم الرائدة في تقديم البرجر الطازج في المملكة العربية السعودية. تتخصص السلسلة في برجر اللحم والدجاج الطازج المصنوع حسب الطلب في أكثر من 80 فرعًا في جميع أنحاء المملكة.

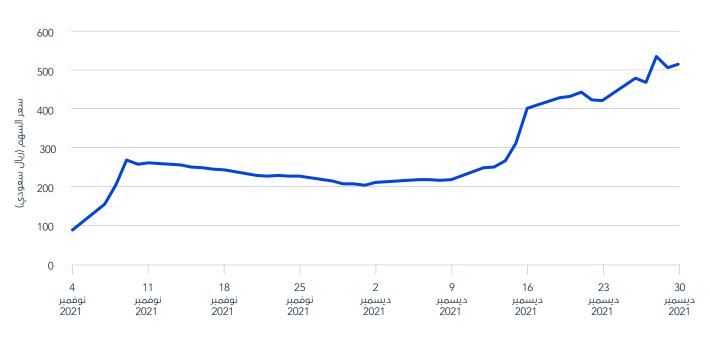
أدرجت برغرايززر في نمو- السوق الموازية في سبتمبر، حيث طرحت %29 من رأس مالها. ويدعم هذا الإدراج خطط النمو الطموحة التي وضعتها برغرايززر، والتي تشمل افتتاح أكثر من 100 فرع إضافي بحلول عام 2025م، والتمكن من التوسع إلى خارج المملكة، كما أن العوامل الرئيسية التي تدفع نمو سلاسل المطاعم مثل برغرايززر تتمثل في النمو السكاني المتزايد، وارتفاع الإقبال على السياحة المحلية والدولية، والتغيرات طويلة المدى في نمط الحياة ، بما يتماشى مع برنامج جودة الحياة ضمن رؤية 2030.





تأسست شركة الحاسوب عام 1999م, وتقدم حلولًا وخدمات متكاملة لسوق الحاسوب في المملكة العربية السعودية، كما تقدم حلول البيع بالجملة والتجزئة وخدمات الصيانة. وتعد الحاسوب أحد متاجر التجزئة الرائدة في قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات المتنامي في المملكة، حيث يقدم أسعارًا تنافسية، ودعمًا تقنيًا يستند على الخبرات، وتتشارك الشركة مع أفضل مصنعي الحواسيب في العالم، بما في ذلك: ديل، وإتش بي، ولينوفو، وانتل، ومايكروسوفت.

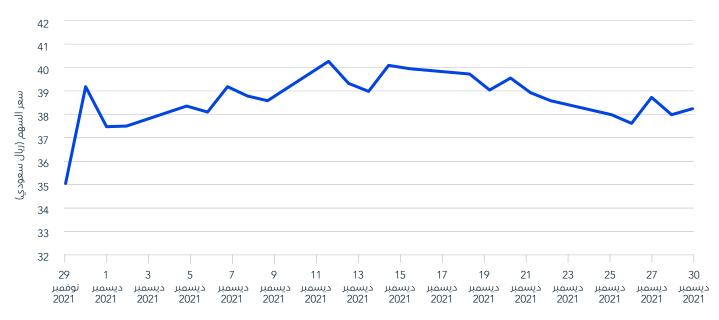
خلال الطرح العام الأولي في شهر نوفمبر، طرحت شركة الحاسوب %20 من رأس مالها، وحققت تطوراً سريعًا منذ إدراجها في نمو - السوق الموازية، وهذا يعكس ثقة المستثمرين في استراتيجية النمو التي تتخذها، والمستقبل المشرق لهذا القطاع في المملكة.



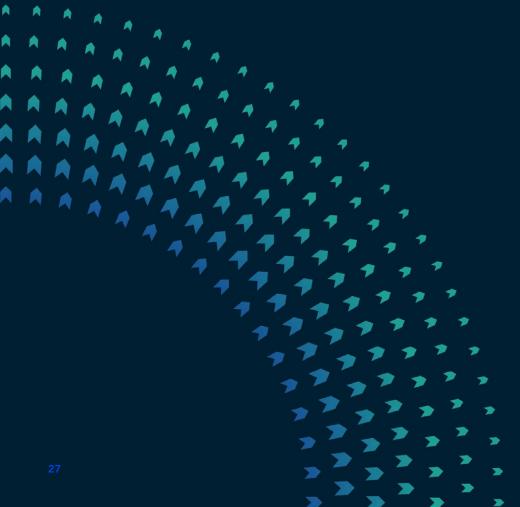


تعد شركة جروب فايف السعودية للأنابيب (G5P) مزودًا رائدًا لأنابيب الصلب الملحومة حلزونيًا في الشرق الأوسط، ومقرها المملكة العربية السعودية. تملك الشركة خبرة تمتد لأكثر من 19 عامًا عملت خلالها على مشاريع كبرى في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية والشرق الأوسط . وتبلغ الطاقة الإنتاجية السنوية للشركة 500,000 طن متري من الأنابيب، وذلك على مستوى خطوط إنتاجها الخمسة.

طرحت شركة جروب فايف السعودية للأنابيب 2,800,000 سهم، وهي تمثل %10 من أسهمها، بسعر طرح يبلغ 35 ريالًا سعوديًا للسهم الواحد. ويدعم هذا الإدراج مسار الشركة ومساعيها لتكون الشركة الرائدة في تصنيع الأنابيب الفولاذية الكبيرة في الشرق الأوسط، ومواصلة توسيع إمكاناتها وتطوير تقنياتها.



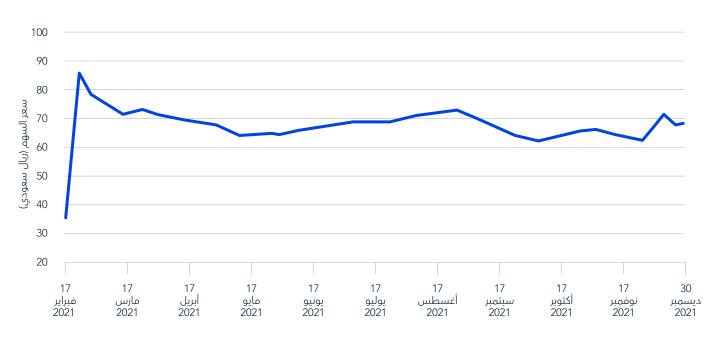
# الإدراجات المباشرة عام 2021م





تأسست شركة وطني للحديد والصلب في المملكة العربية السعودية عام 2008م لتلبية الطلب المتزايد على منتجات الحديد في المنطقة. وتنتج الشركة حديد التسليح باستخدام الكتل الحديدية المنتجة في مصنعها. وتنقسم عملياتها إلى وحدتين: الأولى لإنتاج الكتل الحديدية والثانية لإنتاج حديد التسليح. ويعمل لدى شركة حديد وطنى 450 موظفًا في مقرها بالرياض.

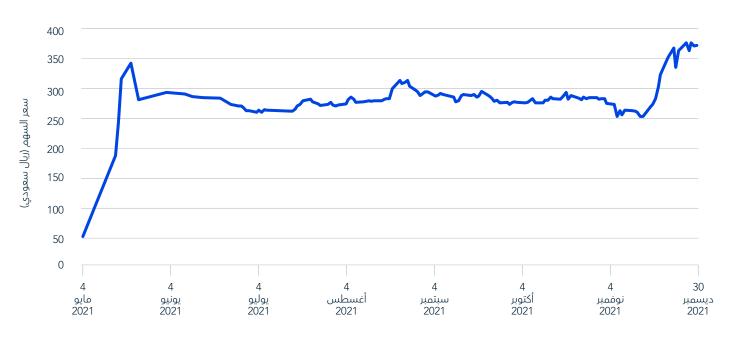
ينصب التركيز الاستراتيجي للشركة على زيادة طاقتها الإنتاجية لتلبية احتياجات الأسواق المحلية والإقليمية، وضمان أعلى مستويات الجودة، وتعزيز القدرة التشغيلية، وزيادة حصتها السوقية محليًا وإقليميًا، وتطوير قنوات توزيع جديدة.





تأسست فش فاش في عام 1981م، وهي من أقدم شركات إنتاج المواد الغذائية الخفيفة في المملكة العربية السعودية. وكانت أول علامة تجارية محلية في السوق السعودية تقوم بإنتاج منتفخات الذرة، وشيبس البطاطس الطبيعية ، وعيدان البطاطس الطبيعية، وتتمتع بخبرة واسعة تقارب 40 عاماً.

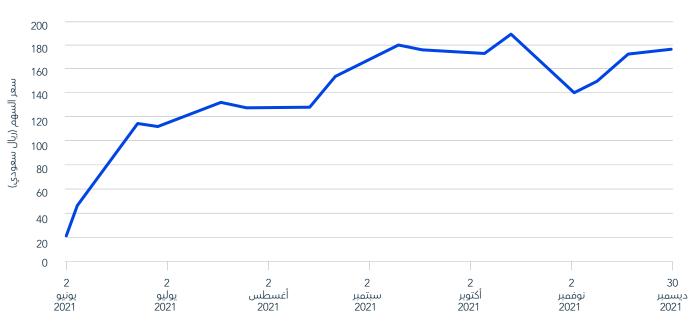
تصنع الشركة منتجات غذائية خفيفة للجميع باستخدام مواد عالية الجودة، وأحدث تكنولوجيا معالجة الأغذية، وتمتلك فش فاش شبكة توزيع واسعة في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية، وتنتشر منتجاتها أيضاً في الكويت والبحرين.





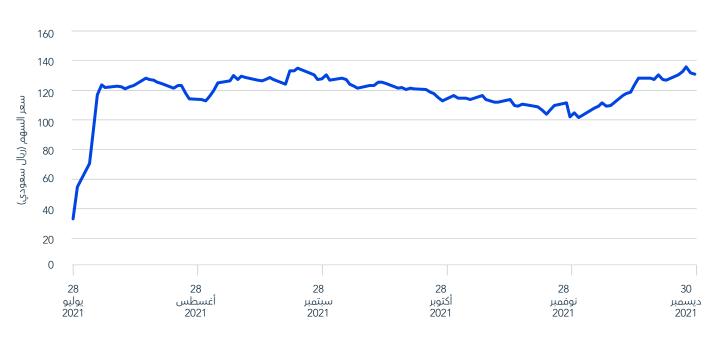
تعد الناقول واحدة من أبرز موردي الخرسانة عالية الجودة في المنطقة الشرقية، وتقوم بتصنيع الطابوق الإسمنتي المفرغ والخرسانة الجاهزة. وتشمل أنشطة الشركة إنتاج الطابوق الإسمنتي، والخرسانة الجاهزة، وأعمال الألمنيوم والحدادة والنجارة. كما تقوم الشركة أيضاً بشراء الأراضي وإقامة المباني عليها واستثمارها بالبيع أو الإيجار.

بدأت الشركة أعمالها في عام 1977م بإنشاء مصنع للطابوق والخرسانة الجاهزة في صفوى على طريق الدمام – الجبيل السريع في المنطقة الشرقية. ثم توسعت بإنشاء مصنع آخر في الطائف بمنطقة مكة المكرمة جنوب غرب المملكة. كما أنشأت الشركة كسارة على طريق الخرمة - رنية السريع بسبب توفر الصخور الصلبة والبحص في تلك المنطقة.





تأسست الشركة الوطنية لصناعة الأسمدة الكيماوية عام 1986م، وتتخذ من الرياض مقرًا لها. تعمل الشركة في قطاع المواد الأساسية والكيماويات، وتركز على المواد الكيميائية والغازات الصناعية.





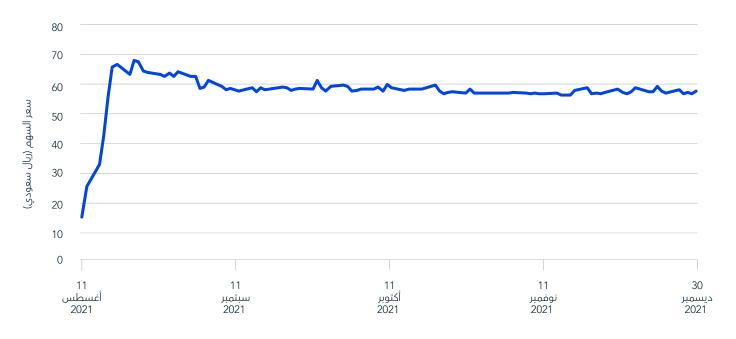
يعد المركز الطبي الكندي أحد الشركات الطبية الرائدة في تقديم الرعاية الصحية لقطاعي النفط والغاز، حيث يملك عددًا من العقود مع الجهات العاملة في المملكة، معظمها من شركات التنقيب وشركات النفط والغاز المتعاقدة مع أرامكو السعودية. كما يقدم المركز الخدمات الطبية في مواقع المشاريع في المملكة وبعض دول الخليج.

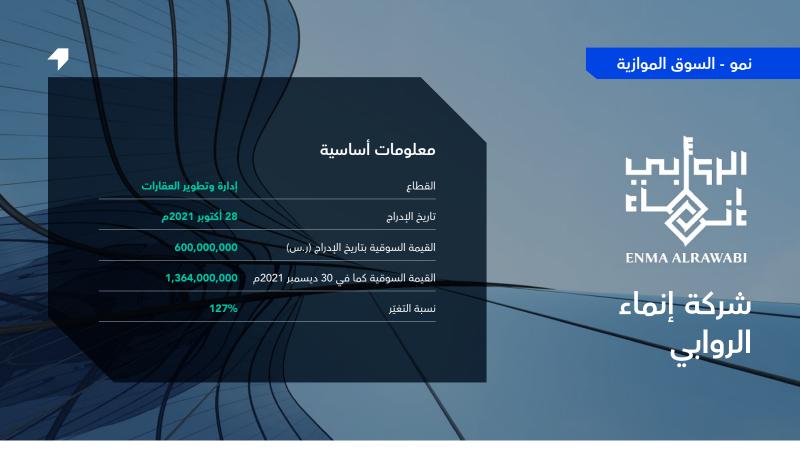
تأسس المركز الطبي كفرع لشركة الفردية في عام 2008م، وتحول إلى شركة ذات مسؤولية محدودة في عام 2016م برأس مال قدره 77 مليون ريال سعودي. وفي عام 2019م اندمج مركز الرعاية الطبية مع شركة عيادات طبية متقدمة، ليصبح الأخير فرعاً لشركة "سي إم سي" في الخبر.



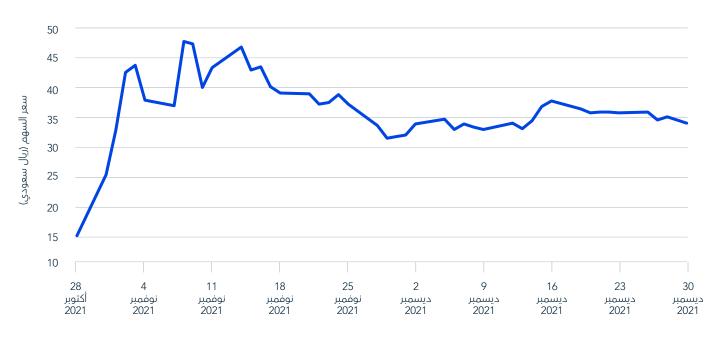


تأسست شركة بنان العقارية عام 2005م في الرياض، وهي شركة رائدة في استثمار العقارات المدرة للدخل وتطويرها في المملكة. وتركز الشركة على إدارة واستثمار مجموعة من العقارات التجارية والسكنية والفنادق، وتهدف إلى أن تصبح إحدى أكبر المستثمرين العقاريين في المملكة العربية السعودية، بما يتماشى مع أهداف رؤية 2030.



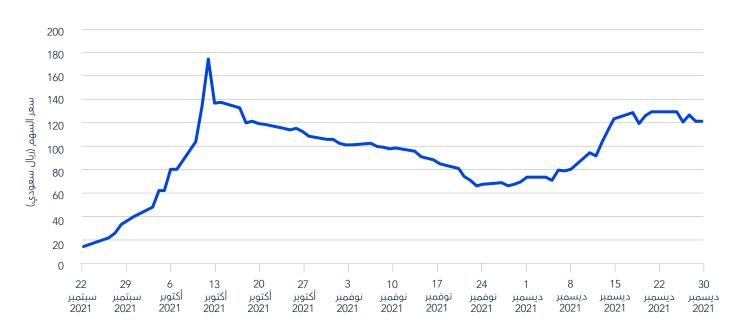


تأسست إنماء الروابي في الرياض عام 2011م، وتعمل كشركة بناء لتطوير المشاريع التجارية والسكنية والسياحية.





تأسست شركة توزيع الغاز الطبيعي في عام 2000م وتقوم بشراء الغاز الجاف من أرامكو السعودية، وإنشاء شبكة توزيع وتشغيلها وصيانتها في جميع المحطات الحالية والمستقبلية بالمدينة الصناعية الثانية التابعة للهيئة السعودية للمدن الصناعية والمناطق التقنية.





## **بادي بادماناثان** نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة أكوا باور

#### ما الذي دفع بأكوا باور إلى إدراج أسهمها في "تداول" في العام 2021؟ وكيف تصف هذه التجربة بشكل عام؟

بما أننا شركة تفخر بسجلها الحافل في تقديم قيمة تنافسية كمطور ومستثمر ومشغل لتوليد الطاقة والتي تمتاز بكثافة رأس المال ومحطات تحلية المياه، كما بدأنا الآن في مجال إنتاج الهيدروجين الأخضر، فإننا نتمتع الآن بمكانة متميزة نفتخر بها، وعلى نحو يؤهلنا لقيادة تحول الطاقة، وهو الجانب الذي يحظى بقبول عالمي واسع.

وفي الوقت الراهن، وعلى نحو يغوق بكثير ما كان عليه الوضع قبل بضع سنوات مضت، فقد أصبحت الحاجة أكثر إلحاحاً للتعامل مع الكارثة المناخية التي تقترب فصولها سريعاً، وباتت مفهومة جيداً من قبل جميع الدول، مع إدراك ما تتطلبه في جوهرها من العالم أجمع للتخلص التام من الكربون في مجال إنتاج الطاقة بحلول العام 2050، وضمان عدم انبعاث أي كربون من خلال العمليات الإنتاجية. وبناءً على ذلك، فإن الطاقة لا تتطلب فقط زيادة القدرة على الإنتاج لمواكبة الطلب المتزايد بسرعة، وتلبية الزيادة في عدد السكان والصناعات، ولكن هناك حاجة أيضاً لإعادة هيكلة قدرة التوليد الحالية لدعم هذا الهدف المتمثل في الوصول إلى الحياد الكربوني بحلول العام 2050. لقد تم تسليط الضوء على الحاجة الملحة لاتخاذ البراءات المثلى خلال العام الماضي 2021، عندما أصدرت الهيئة الحكومية الدولية المعنية بتغير المناخ تحذيراً شديد اللهجة بإطلاقها "الرمز الأحمر". وعلى خلفية هذا التحذير، أعاد أعضاء المجتمع الدولي تأكيد التزامهم بطموحاتهم في مؤتمر "الأطراف

وعلى ضوء ما تقدم، فإننا في أكوا باور نجد أنفسنا في المكان المناسب، حيث نقوم بالإجراءات الصحيحة في الوقت المناسب، وذلك من خلال خدمة عملائنا والدول والمستهلكين الصناعيين، عن طريق تعزيز قدرات إنتاج الطاقة والمياه المحلاة والهيدروجين بكميات كبيرة لتحقيق طموح الحياد الكربوني، ولكن من دون المساومة إزاء مواصلة السعي لإحراز التقدم وتحسين معاييرنا بأعلى مستويات الحيوية والجودة التى تنعكس على الحياة عموماً.

وللاستفادة من هذه الفرص سريعة النمو، وخدمة النموذج الاستثماري الراهن، وتحقيق هوامش ربحية على مدى عقود من خلال توفير الكهرباء والمياه والهيدروجين الأخضر، ومع امتلاكنا سجلاً حافلاً في تحقيق العائدات الثابتة عبر محفظة يزداد

حجمها باستمرار، فقد كان العام 2021 الوقت الأمثل لتوسيع قاعدة مساهمينا لزيادة وصولنا إلى رأس المال من خلال الإدراج، وتحديداً من خلال الأسهم، وضمان مستقبل أكثر إشراقاً مع مجموعة أوسع من المساهمين.

لقد كانت رحلتنا نحو الإدراج العام رائعة، حيث تجاوز الاكتتاب في أسهمنا ما يقارب 250 ضعفاً، ما يجعله الإدراج العام الأكثر جاذبية على مستوى العالم، قياساً بمستوى الزيادة في حجم الاكتتاب. إن هذا الإنجاز لا يعد شهادة لصالح أكوا باور فحسب، وإنما دلالة مؤكدة على الجاذبية التي تحظى بها المملكة كوجهة استثمارية جذابة، وعلى فاعلية "تداول" كمنصة موثوقة معززة بالتنظيم الجيد. وفي الوقت الذي نحتفل فيه بهذه النتيجة التي تعد بلا شك مصدر اعتزاز وفخر لنا، فإن النمو الهائل الذي تحقق من نمونا الملحوظ يعتمد على نموذج أعمال غير اعتيادي، حيث لا تقتصر مساعينا على تسويق منتجاتنا (الكهرباء والمياه المحلاة والهيدروجين الأخضر حالياً، وإنما نركز على تقليل التكلفة وتعظيم الكفاءة، مع ترسيخ أواصر الثقة التي تربطنا مع شركائنا عبر سلسلتنا من عمليات التوريد، وشركاء البناء، والمستثمرين المشاركين والممولين. ومن جهة أخرى، فإن ثقة أكثر من مليون مساهم يستثمرون بأسهمنا حالياً، تمثل بحق مصدر سعادة وافتخار.

#### ما هي الفوائد الرئيسية التي يعود بها هذا الإدراج على أكوا باور؟ كيف ساهم الاكتتاب العام الأولي في دعم استراتيجية النمو في الشركة؟

مما لا شك فيه أن إدراجنا أتاح لنا الوصول إلى سيولة إضافية، ويعد ذلك أمراً ضرورياً في عملنا الذي يمتاز بكثافة استخدام رأس المال، مع وجود خطط مستقبلية تعد استثنائية مقارنة مع منافسينا، وهناك ميزة لا تقل أهمية عن ذلك، وهي أن هذا الإدراج قد ساعد في انتشارنا خارج نطاق المجتمع المباشر لمقدمي التكنولوجيا والمقاولين والمستثمرين المشاركين والمقرضين ومشتري منتجاتنا بموجب عقود طويلة الأجل. ومع أنه يوجد لدينا الآن 64 محطة للطاقة و/ أو تحلية المياه قيد التشغيل أو الإنشاء أو التطوير في 12 دولة حول العالم، ونقوم بتوفير الطاقة والمياه المحلدة لأكثر من 100 مليون شخص حول العالم، فإن دخول مليون مساهم جديد يوفرون الدعم لنا، يفرض علينا مجموعة جديدة من المسؤولية، ويحتم علينا إظهار مستوى جديد من العزيمة. ومن جهة أخرى، يمنحنا التمويل الجديد والعملة الضمنية أيضاً القوة والثقة لمواصلة النمو والاستمرار في قيادة التحول لقطاع الطاقة.

#### ما النصيحة التي تتوجّه بها إلى الشركات الأخرى الراغبة بطرح أسهمها للاكتتاب العام؟

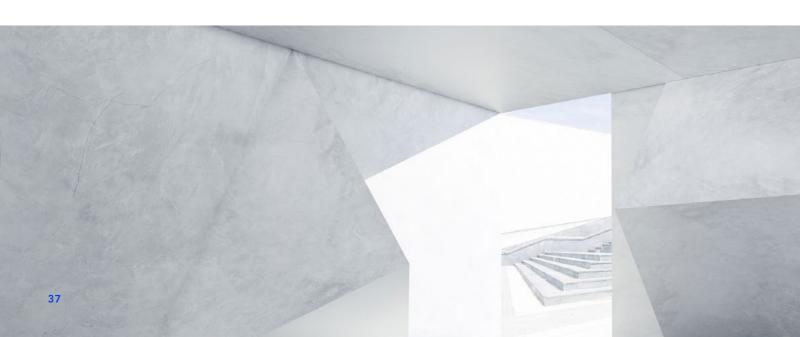
ربما يعتقد البعض أن الدخول في الاكتتاب العام يتمركز حول الاستفادة من القيمة التى حققتها في الماضي، لكن الأمر برمته يتعلق بالمستقبل.

وسيكون للمستثمرين والمساهمين الجدد توقعات كبيرة إلى مستويات عالية جداً إزاء مستقبلك، وهذا ما يضع على كاهلنا قدراً هائلاً من المسؤولية التي سيتعين علينا تحملها، حيث يستوجب ذلك الوفاء بالتوقعات والوعود تجاه الآلاف، وفي حالتنا يصل العدد الكلي إلى ملايين الأشخاص الذين وثقوا بنا، وضخوا مدخراتهم في أعمالنا. ومع أن ذلك يعدّ شهادة على أدائنا وسلوكنا وقدراتنا وإمكاناتنا، فإن الاختبار الحقيقي يكمن في ما ينتظرنا مستقبلاً، حتى نتمكن من الاستمرار في تقديم أداء عالٍ باستمرار، ومواصلة النمو. إننا نعتز بهذه العائلة المباشرة الواسعة التي تضم الآن أكثر من مليون شخص، ويجب علينا العمل لتكريمها ومكافأتها على هذه الثقة.

#### بصفتكم شركة سعودية كبرى تدير عملياتها على مستوى عالمي، ما هي الفرص والتحديات الرئيسية التى تتوقعونها خلال هذا العام؟

يبدو واضحاً في الوقت الراهن أن تحول الطاقة تظهر بواكيره الآن، ويؤثر على كل واحد منا. ومع أن هذا التحول الهائل يقود إلى مستقبل أنظف وأكثر اخضراراً للعالم، إلا أنه يمثل في الوقت ذاته تحدياً في أحد جوانبه. وبالنسبة إلينا كمزود للحلول، فإننا نرى فيه فرصة للنمو والاستمرار في تقديم القيمة وتحقيق الازدهار. وأعتقد أن نهجنا الفكري المتمثل في التركيز على تقليل التكلفة، وزيادة الكفاءة إلى الحد الأقصى، وتقديم حلول مناسبة لهذه الأغراض، تسهم مجتمعة في الوصول إلى الطاقة والمياه بطرق موثوقة وبأسعار معقولة، من دون التأثير سلباً على مسولياتنا البيئية والاجتماعية، مع التمسك بمبادئ الحوكمة الرشيدة، كما ستسمح لنا بمواصلة الاحتفاظ بريادتنا في تحول قطاع الطاقة.

إننا في أكوا باور نواصل العمل واستقاء الإلهام والحافزية بغية تحقيق المزيد من الإنجازات في عملياتنا كل يوم. ومن خلال التزامنا الثابت بقيمنا الأساسية ومعايير السلامة وكوادرنا والارتقاء بأدائنا، نستطيع ترسيخ بيئة يمكن للناس فيها المشاركة والابتكار والتميز. وبالتوازي مع تطور العالم نحو اقتصاد خال من الكربون، سنواصل تحسين فلسفة أعمالنا المتمثلة في التميز التشغيلي وقابلية التوسع، حتى نتمكن من تحقيق مهمتنا باستمرار، وعلى وجه التحديد الجوانب المتصلة بتوفير الطاقة والمياه المحلدة بشكل موثوق وبطرق مسؤولة إضافة إلى الهيدروجين الأخضر بتكلفة منخفضة، وفتح عالم من الخيارات للمجتمعات التي نعمل فيها من أجل التأسس لغد أفضل.





# محمد على الرويغ

رئيس مجلِّس الإدارة لشركة مطاعم بيت الشطيرة "برغرايززر"

# كيف قررتم الإدراج في نمو- السوق الموازية؟ وهل واجهتكم أي عقبات خلال تلك العملية؟

لطالما كان الإدراج جزءاً مهماً من توجه "برغرايززر" الاستراتيجي، وكان من المهم الاختيار بين السوق الرئيسية ونمو - السوق الموازية. وقد قررنا إدراج أسهمنا في نمو - السوق الموازية على أن ننتقل لاحقاً إلى السوق الرئيسية بعد التعرف أكثر على معاييرها والمتطلبات الأخرى بما في ذلك الحوكمة. ونعتقد أن هذا الإدراج سيضيف قيمة مهمة لأصحاب المصلحة، ويساعدنا على تحقيق المزيد من الاستدامة.

هناك دائماً تحديات تواجه الشركات عند اتخاذها أي خطوة استراتيجية، وهذا ما حدث في إدراج برغرايززر. وقد شكل هذا الإدراج فرصة مهمة اكتسب من خلالها فريقنا الكثير من الخبرات والمعارف التي مكنته من التعامل مع هذه التحديات بشكلٍ فعّال.

# ما أبرز المزايا التي للحظتموها بعد الإدراج في نمو -السوق الموازية؟

حظينا بالعديد من المزايا منذ إدراجنا في نمو - السوق الموازية.

- أصبح الوضع المالي للشركة أكثر قوة وشفافية لجميع أصحاب المصلحة ولا سيما المقرضين
  - تعزيز ممارسات الحوكمة والتركيز على الأعمال
    - تعزيز سيولة الأسهم
    - حماية مصالح المساهمين بشكل أكبر

# ما نصيحتكم للشركات التي تتطلع للإدراج في نمو -السوق الموازية؟

أنصحهم أولاً باختيار الشريك المناسب في رحلة الإدراج؛ ثانياً، أشجعهم على المضي قدماً في هذه العملية بأسرع وقت ممكن مع ضرورة التخطيط جيداً لذلك. وثالثاً، أنصحهم باعتماد أعلى درجات الشفافية باعتبارها الجانب الأهم في هذه العملية.

### ما هي توقعاتكم لقطاع الأغذية في المملكة العربية السعودية؟

لدى الحكومة رؤية رشيدة لدفع عجلة النمو الاقتصادي الذي يندرج ضمن أهداف رؤية 2030. وأعتقد جازماً أن قطاع الأغذية والمشروبات يحظى بمستقبل واعد في المملكة، حيث ستساهم الاستراتيجية الوطنية للسياحة وبرنامج جودة الحياة في تحقيق نمو كبير لهذا القطاع.



# مقابلة مع الشركة العربية لخدمات الإنترنت والاتصالات (سلوشنز)



# **عمر عبدالله النعماني** الرئيس التنفيذي لشركة "سلوشنز"

#### كيف قررتم الإدراج في عام 2021، وكيف كانت رحلتكم خلال تلك العملية؟

كان إدراج "سلوشنز" خطوة طبيعية لشركة وطنية رائدة تعمل على دعم شركائها في القطاعين العام والخاص بهدف تعزيز نطاق أعمالهم وتلبية احتياجات مختلف الفئات في المملكة العربية السعودية، وكذلك وصولهم إلى أسواق جديدة، ومواكبة احتياجات تقنيات المعلومات والاتصالات المتقدمة في المملكة.

وكان إدراج "سلوشنز" من أكبر عمليات الطرح العام الأولي في السوق المالية السعودية. وجاء الطلب القياسي على الطرح العام الأولي انعكاساً لثقة المستثمرين المحليين والإقليميين والدوليين بالشركة وخطط نموها الإستراتيجية.

لم يكن لهذا الإنجاز المهم أن يتحقق لولا تفاني موظفينا، ودعم شركائنا في الطرح، وتوجيه الهيئات التنظيمية للسوق المالية.

#### ما أبرز المزايا التي لاحظتموها بعد عملية الإدراج؟ وكيف دعم الطرح العام استراتيجية النمو في الشركة؟

طموحنا الاستراتيجي هو أن نصبح شركة الحلول الرقمية المبتكرة ومزودة الخدمات المتكاملة الأبرز في قطاع تقنية المعلومات والاتصالات، وذلك لتعزيز نطاق أعمال شركائنا من القطاعين العام والخاص، وزيادة كفاءة وصولهم للأسواق بالسرعة اللازمة لتلبية احتياجات مختلف الفئات في المملكة العربية السعودية. وتشمل قطاعات أعمالنا الأساسية الخدمات المالية والمصرفية، والنفط والغاز، والسوق العقارية، والإعلام والاتصالات، والخدمات الحكومية، والرعاية الصحية، والتعليم.

يتيح إدراج شركة "سلوشنز" توسيع نطاق عروضها لتلبية احتياجات الشركات من جميع الأحجام, وتنمية محفظة منتجاتها في مجال التقنيات المتقدمة مثل الذكاء الاصطناعي, وتوسيع نطاق تقديم الاستشارات الرقمية، ودعم جهودنا المستمرة لزيادة تميز العملاء. لا تقتصر أهمية الإدراج في تداول السعودية على فتح إمكانات الاستفادة من أفضل منصات خدمات تقنيات المعلومات لتحقيق النمو والتوسع نحو الأسواق والعملاء خارج المملكة فحسب، بل يساهم ذلك أيضاً في تعزيز سمعتنا المؤسسية وقيمة علامتنا التجارية.

العمل المفضلة في المملكة لخبراء تقنيات المعلومات وأصحاب الكفاءات في العالم الرقمي.

وسمعتنا المرموقة، تبوء مكانة رائدة على صعيد القيمة الوظيفية، مما يجعلنا وجهة

# ما نصيحتكم للشركات التي تتطلع للطرح العام؟

المملكة العربية السعودية هي أكبر وأسرع الأسواق نمواً في منطقة الخليج وتحظى بإمكانات كبيرة لتصبح السوق المالية الرئيسية في المنطقة. فقد شهدت السوق المالية الرئيسية في المنطقة. فقد شهدت السوق المالية السعودية خلال العامين الماضيين، مدفوعة برؤية 2030 ومبادراتها الطموحة، إقبالاً كبيراً على عمليات الطرح العام الأولي، حيث بدأت العديد من الشركات في الاستفادة من شهية المستثمرين المحليين والدوليين لتطوير أعمالها من حيث نطاق الوصول والحجم والنمو. ولهذا فإن عمليات الإدراج المحتملة ستدعم استراتيجيات الشركات، وستتيح المجال أمامها لمتابعة خطط نموها، وتحقيق أهدافها الطموحة، وتعزيز حضورها، وتغطية أسواق جديدة، ودعم جهودها في مجالي الاستدامة وحوكمة الشركات.

#### تعد "سلوشنز" إحدى الشركات الرائدة في تقديم خدمات تقنية المعلومات في المملكة العربية السعودية، كيف يبدو مستقبل هذا القطاع في المنطقة برأيكم؟

يتمثل هدفنا الاستراتيجي في تعزيز مكانتنا كشركة رائدة في توفير الحلول الرقمية المبتكرة ومزودة الخدمات المتكاملة الأبرز في قطاع تقنية المعلومات والاتصالات، وذلك لتعزيز نطاق أعمال شركائنا وزيادة كفاءة وصولهم للأسواق بالسرعة اللازمة لتحقيق تطلعاتهم. ويرتكز هذا الهدف الطموح على رؤية وطنية مدفوعة رقمياً عزرت الطلب على خدمات تقنيات المعلومات والاتصالات. حيث تقدم "سلوشنز" قيمة فريدة في سوق خدمات تقنيات المعلومات في المملكة، وتوفر مجموعة شاملة من الحلول واسعة النطاق، وقدرات فنية عالية، وإمكانات فريدة في تطبيق هذه الحلول؛ ويتبح لنا ذلك كله ترسيخ مكانتنا كمركز متكامل لتوفير الخدمات والحلول الرقمية. تهدف خدماتنا إلى تمكين وإدارة وتوسيع نطاق الأعمال التجارية من خلال تكامل الأنظمة، وخدمات الإنترنت، والخدمات المدارة، وتعهيد الأعمال، والحلول السحابية، والخدمات الرقمية، والأمن السيبراني.

ويتيح لنا هذا الحضور المتنامي في السوق، إلى جانب ثقافتنا المؤسسية المتميزة



وبعد نجاح النسخة الأولى من الجوائز، تتضمن جوائز السوق المالية السعودية لعام 2021م مجموعة أكبر من فئات الجوائز، بما في ذلك: جائزة أفضل حوكمة بيئية واجتماعية وحوكمة الشركات، وجائزة أفضل جهة أبحاث مالية، وجائزة أفضل بنك استثماري، وجائزة أفضل جهة لعمليات طرح الأسهم، وجائزة أفضل جهة لعمليات طرح أدوات الدين، و جائزة أفضل جهة لعمليات الاندماج والاستحواذ، وجائزة أفضل مدير أصول، إلى جانب الفئات الحالية. ويتم تقييم الشركات المؤهلة من قبل لجنة مستقلة تضم متخصصين في القطاع من كلا الجهتين. ويتم تقديم الجوائز خلال ملتقى السوق المالية السعودية في عام 2022م.



#### ما هي الخطوات التي اتخذتموها قبل التقديم على جوائز السوق المالية السعودية 2020؟

قبل التقديم على جوائز السوق المالية السعودية، قمنا بتقييم عملية الإدراج من خلال تقييم الاستعداد للإدراج، وتحديد العوامل التي ساهمت بنجاح إدراج المجموعة في تداول السعودية. وتضمنت عملية التقييم كذلك العمل مع مستشارينا الماليين للطرح العام الأولى لتحديد المبادرات التي دعمت الإدراج، وكذلك جمع البيانات عن الإدراج وأداء ما بعد الإدراج.

تضمنت عملية تقييم الاستعداد للإدراج أيضاً تطوير قصة أسهمنا كمخطط عمل للطرح العام الأولي، وتنظيم عروض توضيحية للمستثمرين، وإجراء تحليل للمنافسين أتاح لنا مقارنة استراتيجيتنا وحوكمتنا وأدائنا بمنافسينا وبالشركات الأخرى التي تم إدراجها خلال العام. وفور حصولنا على جميع الأدلة الداعمة لمشاركتنا، حددنا الرسائل الرئيسية التي أردنا إيصالها، ولا سيما تلك المتعلقة بالإنجازات القياسية التي حققناها وقت الإدراج بما في ذلك:

- أكبر شركة رعاية صحية من حيث القيمة السوقية والإيرادات وصافي الدخل
  - أكبر سجل أوامر في عملية بناء سجل أوامر الاكتتاب لشركة خاصة

ناصر محمد الحقباني – الرئيس التنفيذي

جائزة أبرز إدراج في السوق الرئيسية

- · أعلى نسبة تغطية، وأكبر عدد لمقدمي طلبات الاكتتاب من المؤسسات
  - وأكبر عدد لمقدمي طلبات الاكتتاب من المستثمرين الدوليين

#### كيف ساعد الفوز بالجائزة في تحفيز آفاق نمو المجموعة؟

كان الفوز بجائزة "أبرز إدراج في السوق الرئيسية" إنجازاً كبيراً واعترافاً مستحقاً بجهود مجموعة الدكتور سليمان الحبيب للخدمات الطبية في التعامل مع المستثمرين قبل الإدراج وبعده. وقد شكلت هذه الجائزة دليلًا ملموساً على ريادتنا في التواصل مبكراً مع المستثمرين، واتباعنا نهجاً استباقياً في التفاعل مع السوق. وأدى تكريم تداول السعودية لنا بهذه الجائزة إلى تعزيز حضور علامتنا التجارية داخل المملكة وخارجها.

# إذا كان بإمكانك تقديم ثلاث نصائح إلى الشركات التي تتطلع لإدراج أسهمها في السوق الرئيسية، فما هي؟

- الاستعداد هو العامل الأهم إن تقييم الاستعداد للإدراج هو مفتاح الإدراج الناجح. ومن المهم جداً البدء بذلك في أسرع وقت
  ممكن لضمان قدرة فريق الإدراج على إجراء مراجعة شاملة للأعمال، وبالتالي تحقيق أفضل مشاركة ممكنة في السوق. كما
  لعبت الحوكمة دوراً حيوياً في نجاح الطرح العام الأولى من خلال وضع استراتيجية ودليل حوكمة واضحين.
  - إشراك أصحاب المصلحة الداخليين يمكن لإشراك أصحاب المصلحة الداخليين أن يحدث فرقاً كبيراً في نجاح عملية الإدراج.
     فالمستثمرون يرغبون بالتعرف على جميع جوانب الأعمال، وبالتالي يلعب الموظفون دوراً محورياً في توفير المعلومات التي يحتاجها المستثمرون. ويحتاج الموظفون أيضاً إلى التكيف مع الانتقال من نموذج الأعمال الخاصة إلى نموذج أعمال الشركات المدرجة، ويمكن لمشاركتهم في عملية الإدراج أن تساهم في نجاح المؤسسة على المدى الطويل.
    - تطوير حالة استثمارية واضحة لجاهزية الأسهم إن تسويق الصفقة بين المستثمرين المحتملين ينطوي على أهمية بالغة.
       ويستوجب ذلك من الشركات تطوير حالة استثمارية واضحة تسلط الضوء على المزايا التنافسية للشركة وقدرتها على خلق القيمة بعد الإدراج.



# مقابلة مع شركة إسمنت الرياض شعيل جارالله العايض – الرئيس التنفيذي وعضو مجلس جائزة أبرز إدراج في نمو - السوق الموازية

#### ما هي الخطوات التي اتخذتموها قبل التقديم على جوائز السوق المالية السعودية 2020؟

قبل التقدم لجوائز السوق المالية السعودية، قمنا بتقييم حجم الشركة ونقاط القوة الفريدة التي تتمتع بها قياساً بالمنافسين من شركات القطاع المدرجة. وتعاونا مع مستشارينا الماليين لتحديد عوامل النجاح الأساسية لعملية الإدراج وجمع الأدلة الداعمة لمشاركتنا. وقد كانت إدارتنا العليا واثقة تماماً من استيفاء الإدراج لمعايير الجائزة، ووافقت على التقدم للمشاركة فيها انطلاقاً من نجاحها في إنجاز صفقة مبتكرة وناجحة.

# كيف ساعد الفوز بالجائزة في تحفيز آفاق نمو الشركة؟

يعتبر الفـوز بجائـزة "أبـرز إدراج في نمـو – السـوق الموازيـة" إنجـازاً مهمـاً لشـركة إسـمنت الريـاض، ودليـلًا ملموسـاً على التزامنـا بتبنـى أفضـل الممارسـات العالميـة .

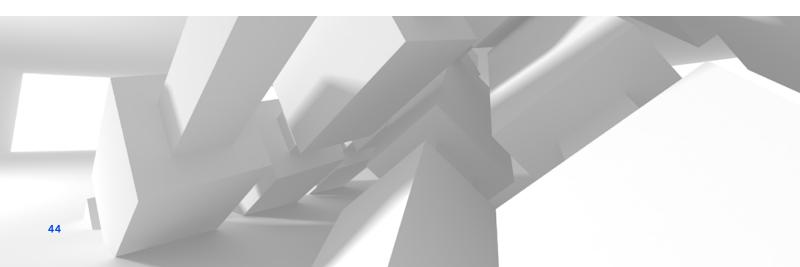
وتدل هذه الجائزة كذلك على نجاحنا بالتحول إلى شركة رائدة في السوق، وسنواصل الاستفادة من المبادرات المختلفة لهيئة السوق المالية لدعم نمو أعمالنا .

وسيؤدي الفوز بالجائزة إلى دفع حدود الابتكار والتميز في الشركة، وتشجيعنا على الاستمرار في تبني أفضل الممارسات العالمية لتلبية توقعات مساهمينا وعملائنا وإنجاز مسؤولياتنا الاجتماعية الأوسع.

# إذا كان بإمكانك تقديم ثلاث نصائح إلى الشركات التي تتطلع لإدراج أسهمها في نمو - السوق الموازية، فما هي؟

يساهم الإدراج في تداول السعودية بتحسين أداء الشركة، وضمان استمرارية أعمالها، وزيادة ثقة المستثمرين الحاليين والمحتملين بها. ولهذا تقدم شركة إسمنت الرياض النصائح التالية للشركات الراغبة بإدراج أسهمها في نمو - السوق الموازية:

- السناد العملية إلى أفراد مؤهلين وعلى دراية تامة بقواعد ولوائح هيئة السوق المالية، وتداول السعودية، وشركة مركز إيداع.
- 2. إعداد المستندات المطلوبة بعناية تامة ودراستها مع الجهات الداخلية والخارجية المعنية لضمان اكتمال عملية الإدراج في الوقت المحدد.
  - 3. اختيار المستشار المالي المناسب والتواصل معه بشكل منتظم، بالإضافة إلى التواصل المستمر أيضاً مع الإدارة العليا حول إجراءات ووثائق ومستندات الإدراج.





مقابلة مع مصرف الراجحي وليد عبدالله المقبل – الرئيس التنفيذي جائزة أفضل برنامج علاقات مستثمرين

#### ما هي الخطوات التي اتخذتموها قبل التقديم على جوائز السوق المالية السعودية 2020؟

يطمح مصرف الراجحي دوماً لأن يكون منافساً قوياً في جميع جوانب القطاع المصرفي. ويعد فوزنا بجائزة "أفضل برنامج علاقات مستثمرين" في النسخة الأولى من جوائز السوق المالية السعودية شرفاً حقيقياً نعتز به، ويعكس ذلك الجهود الكبيرة التي بذلتها الإدارة وفريق علاقات المستثمرين خلال العام.

بدأنا تحضيراتنا بمراجعة معايير الجائزة قبل جمع المستندات الداعمة لملف الترشح وتضمين جميع الأنشطة التي نفذناها على مدار عام 2020، بما في ذلك الإفصاحات التنظيمية، ومشاركة إدارة المصرف في فعاليات واجتماعات ومؤتمرات علاقات المستثمرين، وأنشطة الاتصال المتعلقة بالجائحة، والتحسينات الرقمية لإدارة علاقات المستثمرين، بالإضافة إلى الجهود المتعلقة بالممارسات البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات. وقد ساعدنا امتلاك إدارة منظمة مختصة بعلاقات المستثمرين في توضيح مدى توافق نهجنا وأنشطتنا مع الممارسات الرائدة عالمياً في مجالات علاقات المستثمرين.

#### كيف سيساعد الفوز بالجائزة شركتكم؟

يساعدنا الفوز بجائزة السوق المالية السعودية في تسليط الضوء على الجهود الكبيرة التي بذلتها إدارة المصرف وفريق علاقات المستثمرين خلال عام 2020، وإبراز مدى أهمية إدارة علاقات المستثمرين داخلياً وخارجياً . كما يدفعنا الفوز بهذه الجائزة إلى مضاعفة جهودنا للحفاظ على مكانتنا الريادية في مجال علاقات المستثمرين مستندين إلى الدعم المستمر للإدارة العليا، ومواصلة جني ثمار امتلاك إدارة علاقات المستثمرين الأفضل في فئتها.



#### ما أهمية علاقات المستثمرين للشركات المدرجة؟

شهدت السوق المالية السعودية ومنطقة الشرق الأوسط عموماً العديد من التغييرات المهمة. وتعمل هيئة السوق المالية وتداول السعودية على استثمار هذه التغييرات لدعم رؤية المملكة 2030 وبرنامج تطوير القطاع المالي وصولًا إلى تأسيس قطاع مالي متنوع وفعال. وقد أدى انضمام السوق المالية السعودية إلى مؤشرات الأسواق العالمية والناشئة وكذلك الإدراجات الجديدة إلى تصنيف السوق بين أفضل الأسواق المالية على مستوى العالم من حيث القيمة السوقية. وقد تصدّر سهم "مصرف الراجحي" قائمة الأسهم الأكبر وزناً في مؤشر السوق الرئيسية (تاسي) ومؤشر "إم إس سي آي تداول 30". علاوةً على ذلك، زاد المستثمرون الأجانب المؤهلون ملكيتهم في الشركات السعودية المدرجة مع توفر الكثير من الفرص الاستثمارية المجزية.

ويتعين على الشركات المدرجة أن تتكيف مع هذه التغييرات من خلال تحسين مستوى التواصل مع مختلف الأطراف المعنية في الأسواق المالية. وتلعب وظيفة علاقات المستثمرين دوراً مهماً في تزويد السوق بالمعلومات الضرورية لاتخاذ قرارات استثمارية مدروسة. ومن شأن اتباع برنامج فعال لعلاقات المستثمرين أن يؤدي إلى تقييم عادل للاستثمارات، وتحسين مستوى السيولة، وتسهيل الوصول إلى رأس المال، وبناء قاعدة مساهمين مرنة.

#### ما هي التحديات اليومية التي تواجهونها؟

من التحديات الرئيسية التي يواجهها مسؤولو علاقات المستثمرين عموماً هي ضرورة التواصل المستمر مع جميع أصحاب المصلحة داخل المصرف وخارجه، والإلمام بالتغييرات التي يشهدها السوق والقطاع، وإدراك مدى تأثير هذه التغييرات على الأعمال التجارية، وتزويد المستثمرين بمعلومات وافية ومحدّثة دوماً عبر قنوات مختلفة (تقرير مجلس الإدارة، ونشرة الأرباح، والعرض التقديمي للمستثمرين، واجتماعات المحللين والمستثمرين وما إلى ذلك)، وتلبية المتطلبات التنظيمية لإعداد التقارير. علاوة على ذلك، وفي ضوء التقدم الرقمي، يتعين على مسؤولي علاقات المستثمرين تحديث جميع قنوات الاتصال بانتظام.

#### إذا كان بإمكانك تقديم ثلاث نصائح إلى مديري علاقات المستثمرين، فما هي؟

النصيحة الأولى والأهم هي ضرورة فهم استراتيجية العمل وسياق السوق جيداً حتى تتمكن من إيصال الرسائل المطلوبة إلى المستثمرين. ثانياً ، يحتاج مسؤولو علاقات المستثمرين إلى امتلاك رؤية استباقية من خلال التواصل الفعّال مع جميع أصحاب المصلحة داخلياً وخارجياً . وأخيراً ، أنصح المهنيين المبتدئين في مجال إدارة علاقات المستثمرين بالتعلم من قادة السوق محلياً وعالمياً، والتواصل المستمر مع المنظمات المهنية لعلاقات المستثمرين مثل جمعية علاقات المستثمرين في الشرق الأوسط (MEIRA)، والأهم من ذلك قراءة دليل أفضل ممارسات علاقات المستثمرين الذي توفره تداول السعودية لتعريفهم بأفضل الممارسات الدولية في مجال علاقات المستثمرين.

# مسؤولو علاقات المستثمرين المعتمدين

نتقدم بأحر التهاني لجميع الذين أتمّوا برنامج "مسؤول علاقات المستثمرين المعتمد" لدى جمعية علاقات المستثمرين في الشرق الأوسط.

ريان القرعاوي 	شهد اليوسف
زاميل أمانور قاسم	إياد القرعاوي
عبدالرحمن عبدالعزيز الشايع	نیراج کومار
فهد حميد الواكد	عمر علي الضلعان
سعود فيحان الرقاص	ناصر القنيعة
صادق علي محمد العلي	رضا العمري
أسامة إبراهيم سلطان	
طارق العنقري	إياد عبدالعزيز الشبيعان
هيثم الشثري	ـــــــــــــــــــــــــــــــــــــ
محمد البسام	إيما سايمو بيناتيلا
عون عيسى إسماعيل	
محمد زین	أحمد دهام الدهام
حسين لالا	فادي سمير القطب فادي سمير القطب
ماجد سعد الجندان ماجد سعد الجندان	محمد عبدالحميد
- جايلين ألين	 زياد عبدالرحمن الدهامي
- زامل أحمد الزامل	همام بحارث
هيثم محمد راشد	لينا جلال القيسي
وليد خالد الدايل	عبير عبدالكريم البلالي
عهود القحطاني	- أحمد الشيخ
لينا الشبل	جهاد المهنا
ديمة الخالدي	ـــــــــــــــــــــــــــــــــــــ
روان الزامل	أسماء محمد حسين الغامدي
ماحد العابد	رؤی فضل



#### <u>دليل الإدراج</u>

مرجع لمساعدة الشركات في اتخاذ القرار بشأن الادراج في السوق المالية.

# دليل أفضل الممارسات في مجال علاقات المستثمرين

معلومات ونصائح لدعم جميع الشركات المدرجة أو التي تستعد للإدراج في تداول السعودية.

#### 200 ورقة مالية مدرجة

نظرة على أول 200 شركة مدرجة في السوق المالية السعودية وإسهاماتها في تحول الاقتصاد السعودي.

#### تقييم الاستعداد للإدراج

استبيان تقييم الاستعداد للإدراج لإحاطة الشركات برؤية أولية عن مدى جاهزيتها لعملية الإدراج.

#### تقرير مستشاري الطرح والإدراج

تقرير إحصائي يوفر بيانات أرشيفية لجميع المستشارين المشاركين في عمليات الطرح العام الأولي السابقة.

هل أنتم مهتمون بالإدراج في السوق المالية السعودية؟

يسعدنا التواصل معكم عبر مكالمة فيديو. يرجى تعبئة <u>هذه الاستمارة</u> وسيبادر أحد ممثلينا إلى التواصل معكم.

